



→ / Ratpanat / Ricardo Gramona y Estrella Ortego, sobre uno de los vehículos con los que recorren África.

← / Yuccs / Pablo Mas, fundador de esta empresa, ha invertido unos 40.000 euros para el desarrollo de la idea.



## Ratpanat

### Safaris de lujo y aventura por el continente africano con guías españoles

[www.ratpanat.com](http://www.ratpanat.com)

Han sido capaces de hacerse un hueco dentro del atomizado y competitivo mercado de las agencias de viajes. Ratpanat se ha especializado en la organización y comercialización de safaris de lujo y aventura por el continente africano.

**OFRECER UN PRODUCTO NUEVO.** “Nos caracterizamos por tener un producto exclusivo e innovador como es *Luxury & Adventure*, un concepto de aventura diferente. El

#### LA INVERSIÓN PARA LA PUESTA EN MARCHA FUE DE TAN SOLO 9.000 EUROS

factor más innovador de Ratpanat es haber unido en nuestros safaris dos conceptos únicos: lujo y aventura. Hemos tenido la capacidad de innovar y ofrecer al mercado español un producto nuevo, que se apoya en tres pilares fundamentales: ser 100% sostenibles, crear experiencias y ser diferentes a un precio razonable”, sostiene Estrella Ortego, fundadora, junto a Ricardo Gramona.

“Hemos creamos el concepto del camión *chill out*, un vehículo diseñado por nosotros con todas las comodidades posibles para hacer un safari y además campamentos móviles, montados cada día por un equipo de safari, formado por conductor, *chef* y asistente, liderados por un guía español. Podemos decir que hemos educado al mercado español en el conocimiento de África”, afirma Ortego. Ratpanat gestiona todas las fases del producto, controlando toda la cadena de valor, “lo que nos permite ofrecer un producto de muy alta calidad a un precio razonable. Nuestro formato ha permitido acercar y conocer a fondo, a mucha gente en España que no hablaba inglés y con un poder adquisitivo medio-alto, destinos espectaculares como Tanzania, Uganda, Ruanda, Namibia, Botswana o Zimbabwe, entre otros. Destinos, *a priori*, muy caros y que solo ofrecían guías de habla inglesa, lo que dificultaba que fueran ofrecidos en el mercado español”, considera Ortego, que espera cerrar este año con seis millones de facturación.

## Yuccs

### Diseño y venta online de zapatos de lana merina

<https://yuccs.com>

Puede parecer sencillo, pero diferenciarse en el mercado del calzado, con la tradición que hay en España en esta industria, es todo lo contrario. Aún así, Yuccs, fundada por Pablo Mas, parece que lo ha conseguido.

**TECNOLOGÍA TEXTIL.** “Somos pioneros en desarrollar el primer zapato de lana merina en España. Gracias a la estrecha colaboración durante más de un año con el Instituto Tecnológico Textil ([www.aitex.es](http://www.aitex.es)), hemos creado un tejido único en el mundo a partir de la más fina y suave lana merina”, asegura el propio Mas, que recuerda que la idea nació al querer apostar por materiales naturales. En ese camino, “descubrimos que la lana merina, no solo estaba muy bien posicionada en el sector de la moda, gracias a sus propiedades únicas, sino que era una fibra natural muy vinculada a la historia de España. Entonces, decidimos apostar por esta fibra, que ofrece una extrema suavidad, flexibilidad, ligereza y alta transpiración. Además, tiene la capacidad de regular la temperatura, siendo cálido en invierno y fresco en verano. Un zapato ideal para llevar sin calcetines y durante todo el año”. Mas se mantiene prudente en cuanto a las ventas de sus zapatos, pero, “desde luego, estamos trabajando para poder cumplir la previsión de ventas de 10.000 pares para este primer año de actividad”.